

enterprise europe

Pécs-Baranyai Kereskedelmi és Iparkamara



Missions for Growth

A rendezvénysorozat célja, hogy eddig főként az EU piacára exportáló európai kis-és középvállalkozások elérjék azokat a kiaknázatlan piaci potenciállal rendelkező országokat is, mint például Oroszország, Brazília, Kína, vagy India. Ezek az országok 2030-ig a világ GDP-jének hozzávetőlegesen a 60 %-át teszik ki, mégis jelenleg az európai vállalkozások kevesebb, mint 10 %-a végez exporttevékenységet ezekbe az irányokba. **Antonio Tajani**, az Európai Bizottság alelnöke továbbra is elkíséri a részt venni kívánó vállalkozásokat a fejlődő régiókba, annak érdekében, hogy segítse az európai vállalkozásokat az ezekből a piacokból származó magasabb profit elérése érdekében. Továbbá az Európa 2020 Növekedési Stratégia: Üzleti Partnerségek Előmozdítása Európában keretében **Antonio Tajani** az európai tagállamokba is vezet delegációkat annak érdekében, hogy elősegítse a foglalkoztatást, az üzleti tevékenységeket és a helyi gazdaság növekedését. A **Missions for Growth** című rendezvények neves nemzetközi üzletember-találkozók, az Enterprise Europe Network támogatásával, ahol a résztvevőknek lehetőségünk van találkozni és tárgyalni a helyi üzletemberekkel, vállalkozókkal, valamint fontosabb politikai döntéshozókkal és helyi szervezetekkel.

Belgium, Wallonia



Jelentkezés és további információk:

<http://een.ec.europa.eu/events/mission-growth-wallonia-february-2014>

Főbb ágazatok:

- *szállítmányozás és logisztika,*
- *tér és légtér,*
- *műszaki mérnök vállalkozások,*
- *biotechnika/gyógyszerészet/élettudomány,*
- *kulturális és kreatív iparágak.*

B2B üzletember-találkozó:

A wallon EEN konzorcium B2B üzletember találkozót szervez **2014. február 18-án 14-18 óráig**, amely megfelelő lehetőség lehet együttműködések kialakítására a K+F, a technológiai és a kereskedelmi szektor képviselői között.

Nemzetközi networking koktél: 2014. február 18.

Céglátogatások:

A B2B üzletember-találkozók mellett szektor specifikus céglátogatásokat is szerveznek 2014. február 19-én reggel.

Jelentkezési határidő: 2014. február 4.

A rendezvényen való részvétel **díjmentes**.



Üzletfejlesztés karmajútságyira



enterprise europe network

Pécs-Baranyai Kereskedelmi és Iparkamara



Görögország, Athén



Jelentkezés és további információk:

<http://een.ec.europa.eu/events/promoting-business-partnership-greece>



A rendezvény egyedülálló esemény azon vállalkozások számára, akik: üzleti, - és befektetési lehetőségeket keresnek Görögországban, szeretnének belépni a görög piacra és találkozni a főbb szereplőkkel, szeretnének határon-átnyúló kapcsolatokat és hálózatot kialakítani.

Főbb ágazatok:

- agrár-élelmiszer/élelmiszerfeldolgozás/halászat,
- biotechnológia és kémiai biotechnológia,
- energetika,
- turizmus.

B2B üzletember-találkozó:

A B2B üzletember-találkozót egy magas színvonalú politikai konferenciával (2014. március 10.) összhangban szervezik meg az Európai Unió és az Európai Bizottság görög elnöksége alatt. A konferencia a tengeri turizmust és a kémiai növekedés stratégiáját helyezi előtérbe.

Időpont: 2014. március 11.

Jelentkezési határidő: 2014. március 11.

A rendezvényen való részvétel **díjmentes.**



Olaszország, Nápoly



Jelentkezés és további információk:

<http://een.ec.europa.eu/events/mission-growth-italy-march-2014>



A stratégiai fontosságú földrajzi elhelyezkedése miatt Dél-Olaszország meghatározó közvetítő szerepet játszik az Európai Unió kereskedelmében.

Dél-Olaszország főbb szektorai:

- elektronika, amely világszerte a félvezető típusok között (Catania, Aquila),
- légtér (Campania, Puglia),
- halászat (Nyugat-Szicília), a kék gazdasággal kapcsolatban.

Nápoly (2014. március 13-14.)

A B2B üzletember-találkozó célja a K+F, technológiai és kereskedelmi együttműködések kezdeményezése az alábbi szektorokban:

- légtér és világűr,
- agrár-élelmiszer,
- autóipar,
- biotechnológia,
- kulturális örökség,
- ökoépítészet,
- energetika,
- divat,
- turizmus,
- fuvarozás és logisztika,
- egyéb

A B2B üzletember-találkozót megelőzően egy magas szintű politikai konferenciát szerveznek.

A rendezvényen való részvétel **díjmentes**.

Jelentkezési határidő: 2014. március 13.



Olaszország, Palermo



Jelentkezés és további információk:

<http://een.ec.europa.eu/events/mission-growth-italy-march-2014>



A stratégiai fontosságú földrajzi elhelyezkedése miatt Dél-Olaszország meghatározó közvetítő szerepet játszik az Európai Unió kereskedelmében.

Dél-Olaszország főbb szektorai:

- elektronika, amely világszerte a félvezető típusok között (Catania, Aquila),
- légtér (Campania, Puglia),
- halászat (Nyugat-Szicília), a kék gazdasággal kapcsolatban.

Palermo (2014. március 27-28.)

A B2B üzletember-találkozó célja a K+F, technológiai és kereskedelmi együttműködések kezdeményezése az alábbi szektorokban:

- agrár-élelmiszer,
- bio-agrár-élelmiszer,
- tengeri ipar és halászat,
- intelligens energia,
- turizmus és kulturális örökség,
- kézműves ipar,
- textilek, ruházat és divat,
- biotechnológia és orvostudomány,
- információs és kommunikációs technológia,
- építőipar és zöld építéset,
- kreatív ipar
- egyéb.

A B2B üzletember-találkozót megelőzően egy magas szintű politikai konferenciát szerveznek.

A rendezvényen való részvétel **díjmentes**.

Jelentkezési határidő: 2014. március 20.