

PROGRAMTERV
Tőkeakadémia 2.
2015. november 11-12. és 25-26.

1. blokk: 2015. november 11-12.	
1. nap	Tőkebevonási alapok
8:30 - 9:00	<i>Regisztráció</i>
9:00 - 9:10	Köszöntő - Nemzeti Befektetési Ügynökség (HIPA)
9:10 - 9:30	Bevezetés: témakörök ismertetése, elvárások megfogalmazása Horgos Lénárd, M27 ABSOLVO, a HVCA elnökségi tagja Holly Sára, tanácsadó, HIPA
9:30 - 10:00	A HIPA bemutatása, eszközrendszere, a képzés célja Bolla Szilárd, Befektetési elnökhelyettes, HIPA
10:00 - 10:15	<i>Kávészünet</i>
10.15 - 12.30	Tőkebevonási alapismeretek – Horgos Lénárd, M27 ABSOLVO <ul style="list-style-type: none"> • tőkebefektetések típusai (korai fázisú, magvető, startup, stb.) • kockázati tőke vs. magántőke • magyarországi befektetési környezet • befektetési célok • befektetői típusok
12:30 - 14:00	<i>Ebéd (szobák elfoglalása)</i>
14.00 - 14.40	Befektetői elvárások - mit keres a kockázati tőkés? Zsembery Levente, HVCA (Magyar Kockázati és Magántőke Egyesület) elnöke, az X-Ventures vezérigazgatója
14:40 - 15:05	Üzleti angyal - kik ők, mit keresnek? - Laczkovich Bence, ügyvezető, Virgo Systems Kft.
15:05 - 15:30	Mi az az akcelerátor? Kinek való, miben segít? - Károlyi Antal Ph.D., Traction Tribe
15.30 - 15.45	<i>Kávészünet</i>
15:45 - 17:15 30 perc: miniWS	Üzleti tervezés 1. Versenytársak, pozicionálás, stratégia Horgos Lénárd, M27 ABSOLVO
18:30	<i>VACSORA</i>
2. nap	Üzleti tervezés, prezentáció
9:00 - 10:20	Üzleti tervezés 2. elmélet: bevételek, kiadások, cash flow Horgos Lénárd, M27 ABSOLVO
10:15 - 10:30	<i>Kávészünet</i>
10:30 - 12:00	Prezentációs alapismeretek: kinek, mit, hogyan? Formai és tartalmi szempontok, tapasztalatok Dr. Németh Zoltán, Tudásmenedzsment igazgató, tréner, Enetha Learning Kft.
12:00 - 13:30	<i>Ebéd</i>
13:30 - 14:00	Hogyan találtunk befektetőt? - case study Erki Szabolcs, alapító, Remagine Technologies
14:00 - (kávészünet) 16:30	Üzleti tervezés 2. workshop: Konkrét üzleti terv építése egy elképzelt üzleti modell alapján Csizsár Dénes, üzletfejlesztési vezető, JayStack Zrt./ Horgos Lénárd, M27 ABSOLVO

PROGRAMTERV
Tőkeakadémia 2.
2015. november 11-12. és 25-26.

	2. blokk: 2015. november 25-26.
3. nap	Tőkebevonási folyamat, beruházások finanszírozása, cégprezentáció
8:30 – 9:00	<i>Regisztráció</i>
9:00 – 9:30	Növekedés hitelből Szócs Gábor, igazgató – Vállalati ügyfélkapcsolatok, EXIMbank
9:30 – 10:30 (kérdésekkel)	Hazai és EU-s támogatások a cégfejlesztéshez Boros Áron, ügyvezető, OTP Hungaro-Projekt
10:30 – 10:45	<i>Kávészünet</i>
10:45 – 12:20	Cégértékelés alapjai, majd cégértékelés WORKSHOP - Cégértékelés alapjai, majd cégértékelés WORKSHOP - Horgos Lénárd, M27 ABSOLVO / Baranyai Gábor, CEU, befektető
12:20 – 14:00	<i>Ebéd</i>
14:00 – 14:30	Az állami tőkebefektetés előnyei – MFB Invest és MFB programok Lehoczki Gábor, vezérigazgató helyettes, MFB Invest Zrt.
14:30 – 15:00	Case study - hogyan találtam befektetőt? – Kóka János, elnök-vezérigazgató, Cellum Global Zrt.
15.00 – 15.20	<i>Kávészünet</i>
15:20 – 17:35	Prezentációs esettanulmány: gyakorlati workshop videózással és kiértékeléssel Dr. Németh Zoltán, Tudásmenedzsment igazgató, tréner, Enetha Learning Kft.
18:30	VACSORA
4. nap	Cégértékesítés, exit
9:00 – 9:45	Közvetlen brüsszeli források nyújtotta lehetőségek Zoltai Miklós, ügyvezető igazgató, Ateknea Solutions Kft.
9:45 – 12:00 (kávészünet)	Cégértékesítés kulcsterülete: az átvilágítás! Jogi és pénzügyi szemmel Gally Eszter - Réti Antall PWC Legal, illetve Benedek Zoltán, Mazars
12:00 – 13:00	<i>Ebéd</i>
13:00 - 13:30	Cégértékesítés - külföldi befektetői szemmel - Stephen Nelson, Partner, McCarthy Denning
13:30 – 14:30	Exit stratégia, cégeladás kérdései Csiszár Dénes, üzletfejlesztési vezető, JayStack Zrt.
14:30 – 14:45	<i>Kávészünet</i>
14:45 – 15:15	Szakmai befektetői elvárások - case study Budaházy Péter, ügyvezető igazgató, Hélia-D
15:15 – 16:30	Szintetizálás, összegzés, kérdések megválaszolása